

Bees³⁶⁰

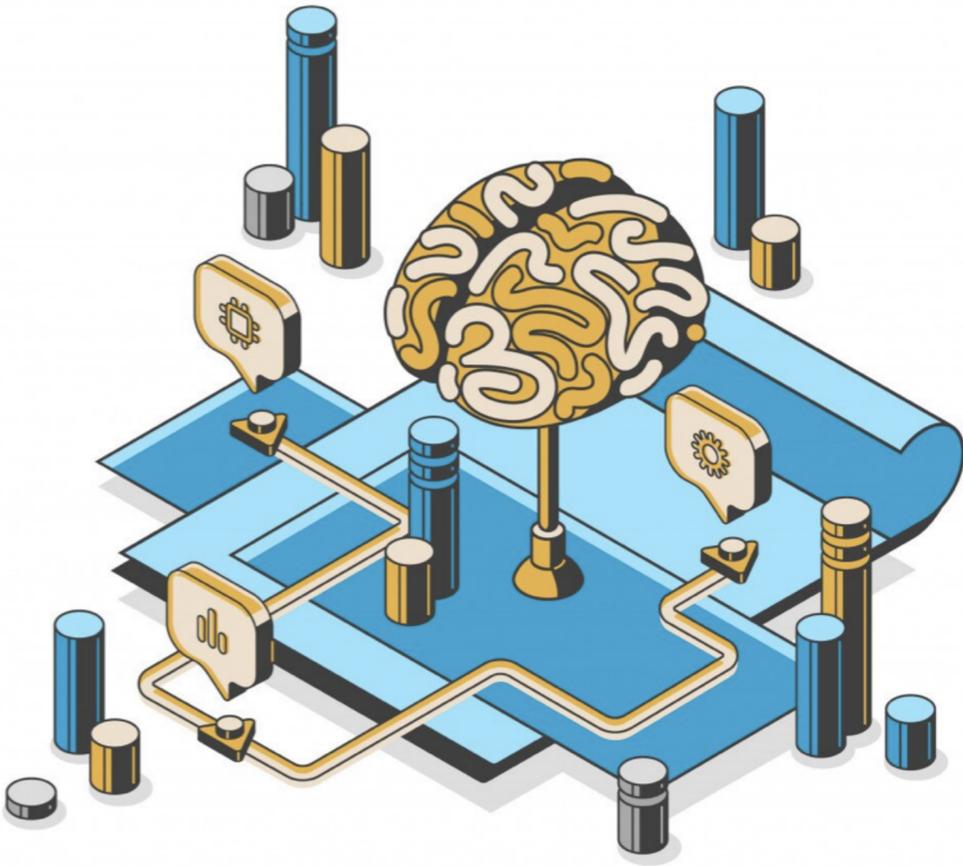


Este documento foi otimizado para ser exibido em dispositivos móveis. Para que você não precise de virar a tela para ler.



“Você não pode impor a produtividade, você deve fornecer as ferramentas para permitir que as pessoas se transformem.”

_Steve Jobs, fundador da Apple - Inc.



Tecnologia em vendas

Nós respiramos tecnologia.
Essa palavra que move o mundo pra frente,
Que faz a gente se questionar, expandir, se conectar.

Nós viemos pra ser diferente, Pra repensar.
O que ninguém parou pra pensar.
Pra melhorar os processos e dores existentes.
Pois nós, nascemos pra eles e a partir deles.

Descobrimos, no meio de tantas dores
e vontade, que poderíamos trazer uma solução
poderosa.
Criamos então a Bees, solução que revolucionará seu
negócio.
E queremos, mostrar que você pode evoluir, e que
podemos evoluir juntos.

A tecnologia nos trouxe ate aqui.
E só ela pode nos levar onde queremos chegar.

Bees. Criamos soluções que alavancam seu negócio.



**O que a Bees
pode fazer por
você e pela sua
empresa?**



Captação

de clientes potenciais

Atrair novos clientes não é uma tarefa fácil nos dias atuais, com tantas ofertas e a possibilidade pesquisa pré compra na internet ficou difícil reter o consumidor ou mesmo atrair novos clientes ou enriquecer a base da ados

Por meio de um moderno sistema de captação de clientes por meio de iscas em redes sociais e mecanismos de buscas, a Bees captura poteciais clientes no momento de compra para a sua empresa.



Tráfego

pago

Na maioria das vezes a presença digital da marca não é capaz de cobrir todo o espectro de pesquisas de produtos ou serviços no momento em que o consumidor está realizando as buscas. Por isso é importante um serviço eficiente que cubra o máximo de ambientes digitais possível.

Estar presente nas redes sociais atendendo a relevância de interesse e nos mecanismos de buscas atendendo a intenção de compra é a melhor maneira de obter novos clientes e fortalecer a sua marca.

Estratégias de páginas de bandeira branca, landing pages de alta conversão e presença em negócios locais podem alavancar as vendas de uma empresa de modo extraordinário.



Como atuamos?

Antes

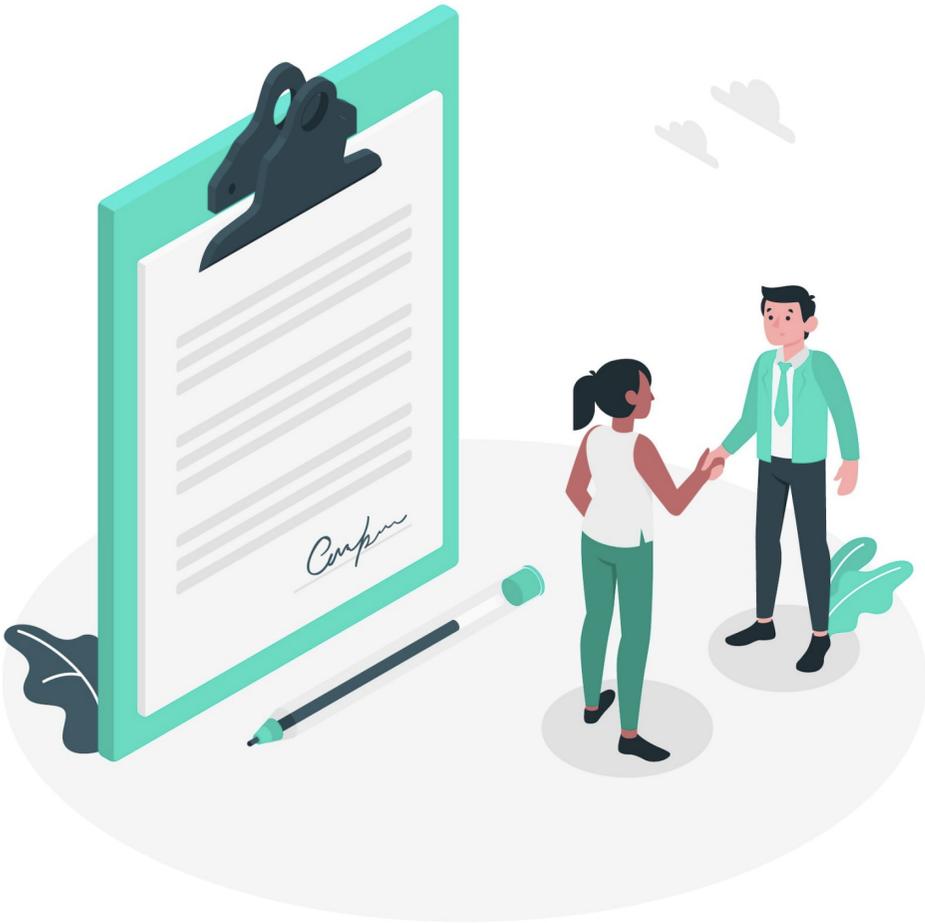
A primeira etapa de todo o processo é o diagnóstico detalhado, este processo pode levar até 30 dias e gera um relatório no qual a Bees apontará as principais fraquezas e forças de vendas da contratante.

Durante

O segundo passo é ativação da campanha desenhada com base no diagnóstico inicial. Neste momento o cliente começa a perceber os resultados.

Depois

Todo o processo tende a sofrer com oscilações do mercado, portanto depois de implantar a solução de presença digital é necessário acompanhamento contínuo e ativação de novos recursos e tecnologias capazes de promover o aumento de vendas.



Por que a Bees?

Diferente das empresas convencionais de comunicação e agências de publicidade. A Bees é uma empresa de tecnologia que desenvolve ferramentas para o setor comercial. Em poucas palavras a Bees literalmente constrói ferramentas para o setor comercial.

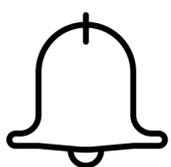
O setor de tecnologia é focado em números e resultados, tudo de maneira objetiva, afinal esta é uma área onde tudo precisa funcionar de maneira exata.

Outro detalhe importante é que o ponto de vista de um desenvolvedor é mais completo, pois ele enxerga o funcionamento do algoritmo em questão e faz uso das suas regras para propor melhorias e soluções de vendas.

A Bees é a responsável pelo desenvolvimento de uma poderosa ferramenta de vendas, o CRM Bees, oferecendo assim a capacidade completa para o fluxo captação e tratamento de leads.

Conheça o Bees CRM



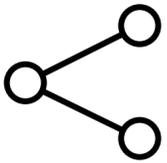


Agenda.

Nunca perca o horário.

Nossa Plataforma possui uma agenda que permite criar e configurar eventos personalizados para todos os contatos.

Cada consultor recebe notificações sobre os eventos da agenda diária de vendas.



Automação de Marketing.

Através desta função é possível aprimorar e manter um relacionamento próximo com os potenciais clientes.

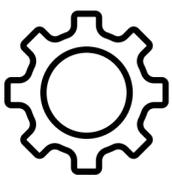
Quando um lead é cadastrado no sistema, nós informamos automaticamente através das configurações pré-cadastrados qual ação será tomada, por exemplo, enviar um e-mail de boas-vindas.

Diga oi!

O sistema envia automaticamente uma mensagem de boas vindas para o seu usuários esta mensagem aquece o seu lead e notifica o cliente sobre a atividade de cadastro.

Novidades!

Envie mensagens de e-mail promocionais ou lançamento de novos produtos automaticamente e acompanhe a atividade de abertura do e-mail.



Dashboard

Simple e Intuitivo!

Para oferecer mais autonomia aos gerentes e supervisores oferecemos uma interface para que eles consigam acompanhar e apurar dados e informações, de forma estratégica, a Plataforma agrega um módulo específico para facilitar a gestão de estatísticas e de indicadores que sejam realmente relevantes de serem monitorados.



Gestão de Perfis de Usuários

Criação de metas

Crie e gerencie metas de vendas para seus colaboradores.

Funil de vendas

Com a ajuda no nosso funil, você poderá determinar em qual etapa da negociação seus leads estão.

facebook

Google



Integrações

Possuímos diversas opções de integrações embarcadas, como RD Station, Facebook, infobip e muitas outras.

A nossa Plataforma oferece mais facilidade para a execução das atividades diárias. Isso é realizado através das múltiplas integrações disponíveis na plataforma. Entre muitas integrações destacam-se: Gestão de Anúncios no Facebook e Google; Facebook Leads; API, Webhooks e Endpoints.

API para integração

Você poderá usar nossa API para realizar integrações com os principais fornecedores de Leads do mercado.



WhatsApp



Marketing

além das campanhas

Faça campanhas pelo WhatsApp usando listas de transmissão geradas automaticamente pelo sistema.

**E vem mais
novidades para a
versão 1.2**

**Acesse:
bees360.com.br
e agende uma
demonstração**