

# Bees<sup>360</sup>

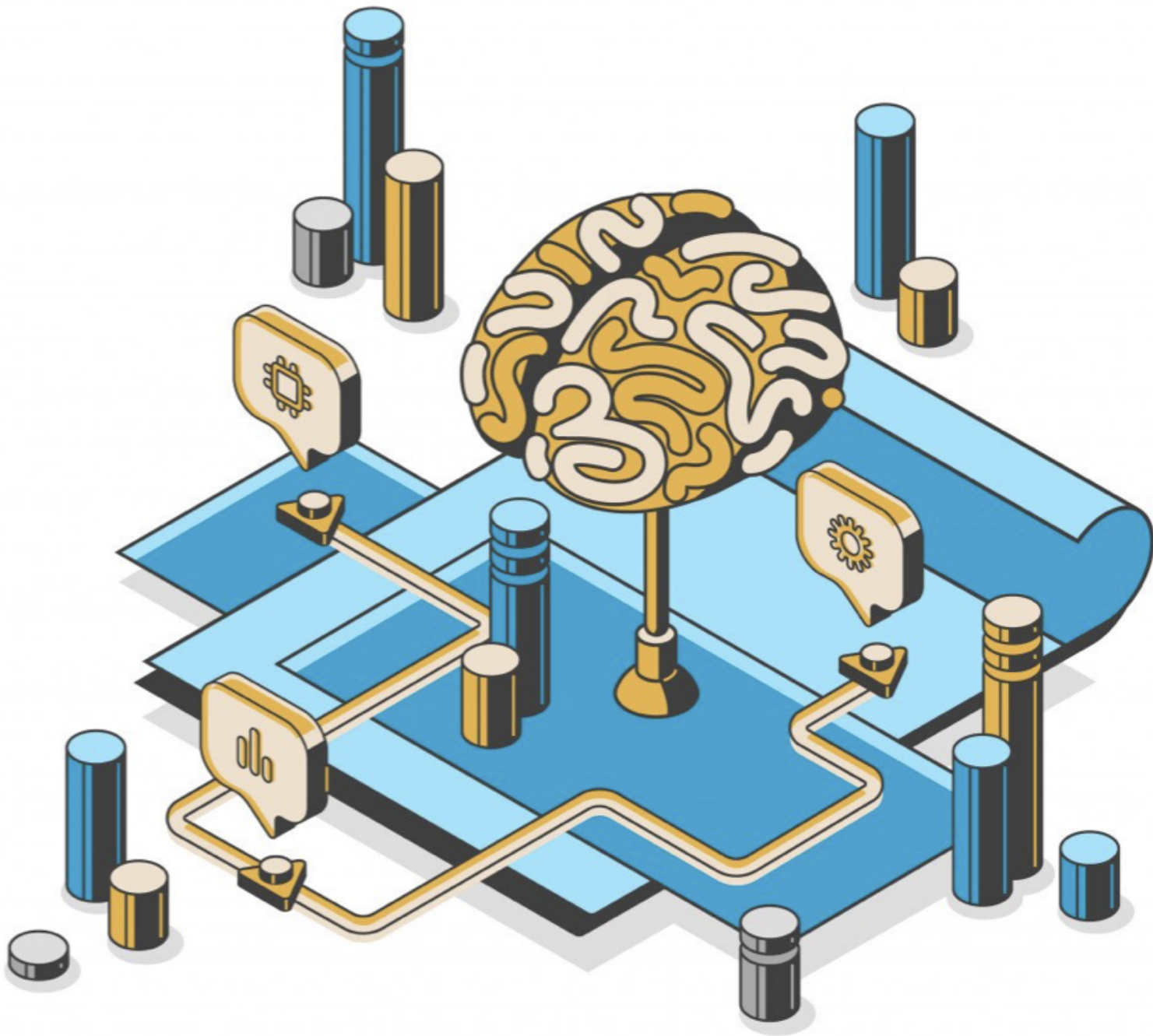


Este documento foi otimizado para ser exibido em dispositivos móveis. Para que você não precise de virar a tela para ler.



**“Você não pode impor a produtividade, você deve fornecer as ferramentas para permitir que as pessoas se transformem.”**

**\_Steve Jobs, fundador da Apple - Inc.**



# Tecnologia em vendas

Nós respiramos tecnologia.  
Essa palavra que move o mundo pra frente,  
Que faz a gente se questionar, expandir, se conectar.

Nós viemos pra ser diferente, Pra repensar.  
O que ninguém parou pra pensar.  
Pra melhorar os processos e dores existentes.  
Pois nós, nascemos pra eles e a partir deles.

Descobrimos, no meio de tantas dores  
e vontade, que poderíamos trazer uma solução  
poderosa.  
Criamos então a Bees, solução que revolucionará seu  
negócio.  
E queremos, mostrar que você pode evoluir, e que  
podemos evoluir juntos.

A tecnologia nos trouxe ate aqui.  
E só ela pode nos levar onde queremos chegar.

Bees. Criamos soluções que alavancam seu negócio.



**O que a Bees  
pode fazer por  
você e pela sua  
empresa?**



## **Captação de clientes potenciais**

Atrair novos clientes não é uma tarefa fácil nos dias atuais, com tantas ofertas e a possibilidade pesquisa pré compra na internet ficou difícil reter o consumidor ou mesmo atrair novos clientes ou enriquecer a base da ados

Por meio de um moderno sistema de captação de clientes por meio de iscas em redes sociais e mecanismos de buscas, a Bees captura poteciais clientes no momento de compra para a sua empresa.



## Tráfego

## pago

Na maioria das vezes a presença digital da marca não é capaz de cobrir todo o espectro de pesquisas de produtos ou serviços no momento em que o consumidor está realizando as buscas. Por isso é importante um serviço eficiente que cubra o máximo de ambientes digitais possível.

Estar presente nas redes sociais atendendo a relevância de interesse e nos mecanismos de buscas atendendo a intenção de compra é a melhor maneira de obter novos clientes e fortalecer a sua marca.

Estratégias de páginas de bandeira branca, landing pages de alta conversão e presença em negócios locais podem alavancar as vendas de uma empresa de modo extraordinário.



## Como atuamos?

### Antes

A primeira etapa de todo o processo é o diagnóstico detalhado, este processo pode levar até 30 dias e gera um relatório no qual a Bees apontará as principais fraquezas e forças de vendas da contratante.

### Durante

O segundo passo é ativação da campanha desenhada com base no diagnóstico inicial. Neste momento o cliente começa a perceber os resultados.

### Depois

Todo o processo tende a sofrer com oscilações do mercado, portanto depois de implantar a solução de presença digital é necessário acompanhamento contínuo e ativação de novos recursos e tecnologias capazes de promover o aumento de vendas.



## Por que a Bees?

Diferente das empresas convencionais de comunicação e agências de publicidade. A Bees é uma empresa de tecnologia que desenvolve ferramentas para o setor comercial. Em poucas palavras a Bees literalmente constrói ferramentas para o setor comercial.

O setor de tecnologia é focado em números e resultados, tudo de maneira objetiva, afinal esta é uma área onde tudo precisa funcionar de maneira exata.

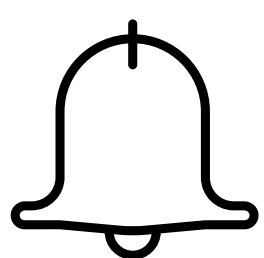
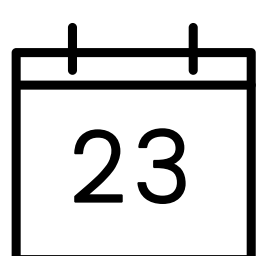
Outro detalhe importante é que o ponto de vista de um desenvolvedor é mais completo, pois ele enxerga o funcionamento do algoritmo em questão e faz uso das suas regras para propor melhorias e soluções de vendas.

A Bees é a responsável pelo desenvolvimento de uma poderosa ferramenta de vendas, o CRM Bees, oferecendo assim a capacidade completa para o fluxo captação e tratamento de leads.



# Conheça o Bees CRM



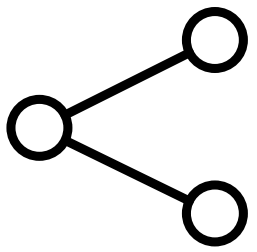


**Agenda.**

**Nunca perca o horário.**

Nossa Plataforma possui uma agenda que permite criar e configurar eventos personalizados para todos os contatos.

Cada consultor recebe notificações sobre os eventos da agenda diária de vendas.



## Automação de Marketing.

Através desta função é possível aprimorar e manter um relacionamento próximo com os potenciais clientes.

Quando um lead é cadastrado no sistema, nós informamos automaticamente através das configurações pré-cadastrados qual ação será tomada, por exemplo, enviar um e-mail de boas-vindas.

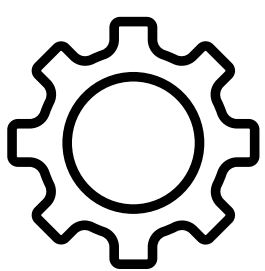
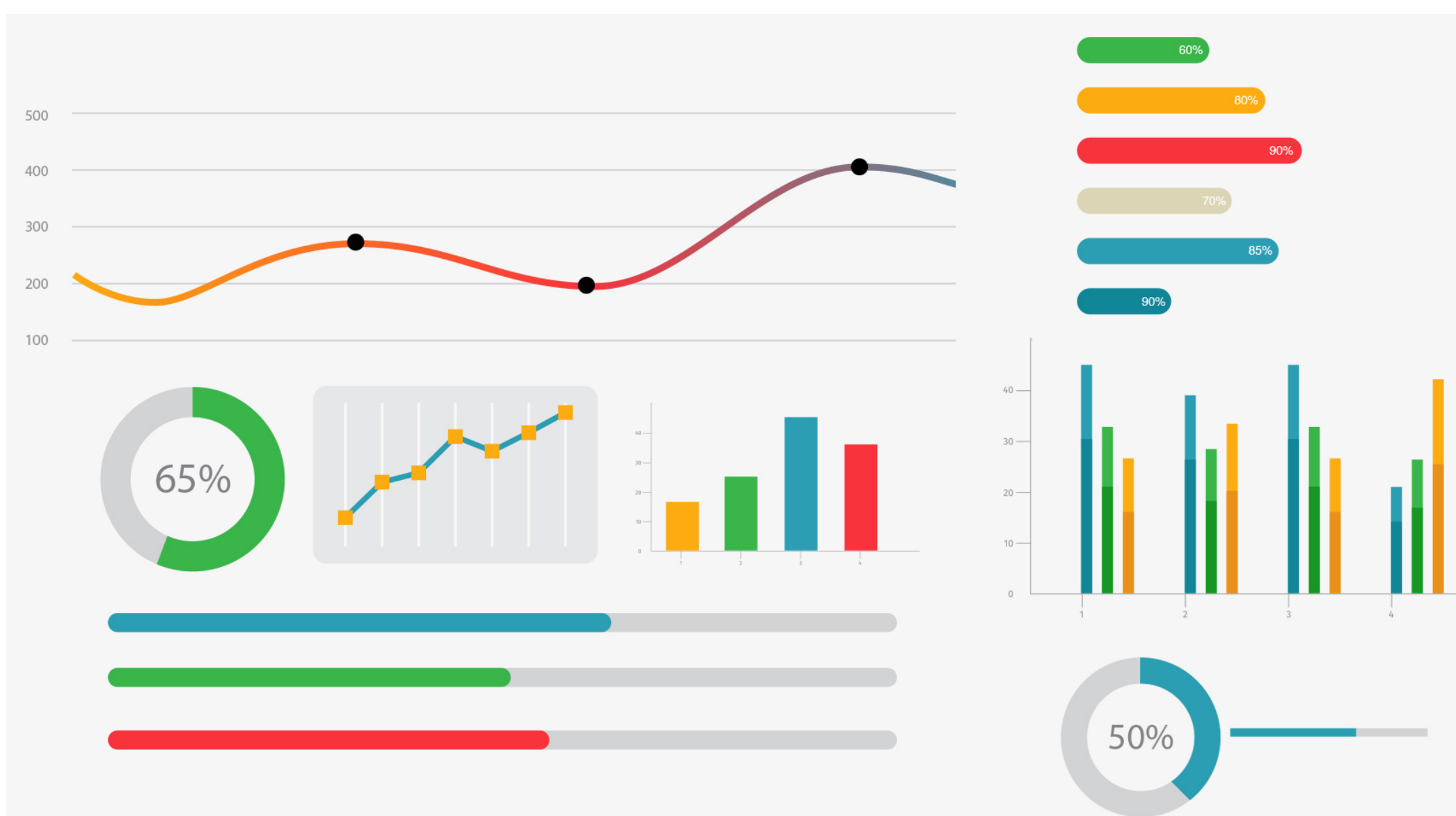
---

### **Diga oi!**

O sistema envia automaticamente uma mensagem de boas vindas para o seu usuários esta mensagem aquece o seu lead e notifica o cliente sobre a atividade de cadastro.

### **Novidades!**

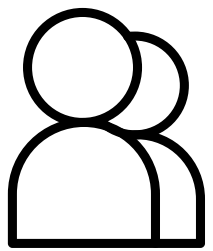
Envie mensagens de e-mail promocionais ou lançamento de novos produtos automaticamente e acompanhe a atividade de abertura do e-mail.



## Dashboard

## Simple e Intuitivo!

Para oferecer mais autonomia aos gerentes e supervisores oferecemos uma interface para que eles consigam acompanhar e apurar dados e informações, de forma estratégica, a Plataforma agrega um módulo específico para facilitar a gestão de estatísticas e de indicadores que sejam realmente relevantes de serem monitorados.



## Gestão de Perfis de Usuários

### Criação de metas

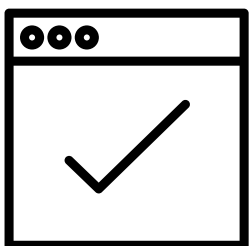
Crie e gerencie metas de vendas para seus colaboradores.

### Funil de vendas

Com a ajuda no nosso funil, você poderá determinar em qual etapa da negociação seus leads estão.

facebook

Google



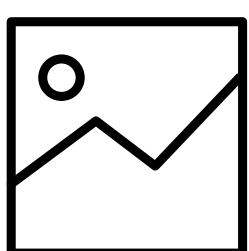
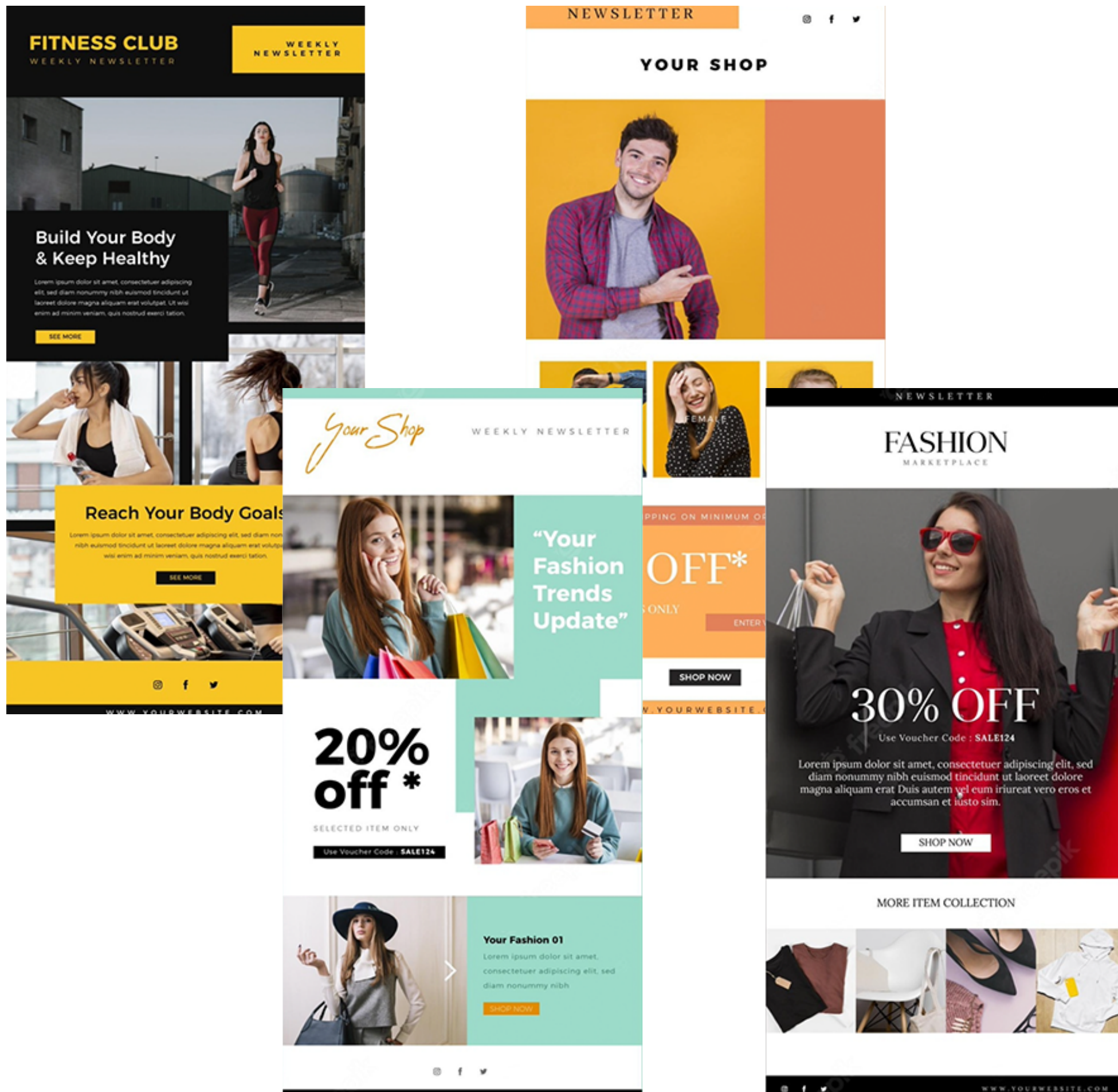
## Integrações

Possuímos diversas opções de integrações embarcadas, como RD Station, Facebook, infobip e muitas outras.

A nossa Plataforma oferece mais facilidade para a execução das atividades diárias. Isso é realizado através das múltiplas integrações disponíveis na plataforma. Entre muitas integrações destacam-se: Gestão de Anúncios no Facebook e Google; Facebook Leads; API, Webhooks e Endpoints.

### API para integração

Você poderá usar nossa API para realizar integrações com os principais fornecedores de Leads do mercado.



# Modelos de e-mail e mensagens.

Utilize nossos modelos de e-mail e de SMS e evite gargalos no seu fluxo de comunicação. Juntos, eles possibilitam o ganho de tempo para o dia a dia dos processos assim como a realização de campanhas. E o melhor de tudo: é muito simples de ser implementado.



# WhatsApp



**Marketing**

**além das campanhas**

Faça campanhas pelo WhatsApp usando listas de transmissão geradas automaticamente pelo sistema.



**E vem mais  
novidades para a  
versão 1.2**

**Acesse:  
[bees360.com.br](http://bees360.com.br)  
e agende uma  
demonstração**